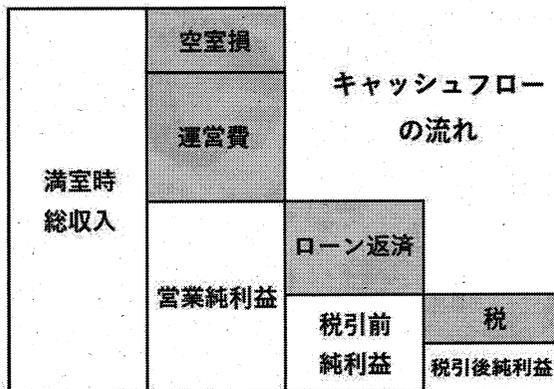


第34回

①キャッシュフローの流れを理解する

ビル・マンションの賃貸経営で主な収入源となるのは、借主から月々支払われる家賃である。経営者であれば、この家賃収入が保有する不動産の価値と照らし合わせ適正であるかどうか、検討を重ねる日々を送っているのではなからうか。不動産経営による収益の状況を改めて見直す第一歩として、お金の流れを正確に把握することが重要だ。

また、専門用語では前記の「満室時総収入」のことを「潜在総収入 (GPI)」と呼び、「収入」のことを「実効総収入 (EGI)」と呼びます。



そして、収入から運営費を引いたものが「営業純利益 (NOI)」となります。運営費として代表的なのは管理会社への管理費や管理委託料、修繕積立金 (運営費ですが経費にはなりません)、修繕費用、火災保険料、固定資産税・都市計画税等が挙げられます。先に記載した収入100万円の例でいえば「収入100万円」運賃40万円 (管理費10万円、修繕積立金5万円、管理委託料5万円、空室成約時の広告宣伝費10万円、修繕費用4万円、火災保険料1万円、固都税5万円) = 営業純利益60万円」となります。

た税金を払って最終的な手取りになるのが税引後純利益 (BTCF) は賃料の下落や多額な修繕費によって苦しむ不動産オーナー様も多く存在します。少しでも収益を上げるために「キャッシュフローの改善」や「収支改善」を行うといっても、どの部分をどう変えるのかを理解していないと行き当たりばったりの賃貸経営となり、効率が悪くなってしまいます。今回は満室時総収入をいかに増やしていくかを考えてみます。

満室時総収入120万円の物件が手取り7万円になってしまうのは切ないですね。ただ、不動産投資の世界では手取りがマイナスになるケース、所得税還付を受けてぎりぎりプラスを受けます。

今月から6か月に渡り、ビル経営における重要な基本知識から応用知識まで、テーマを変えてお伝えさせていただきます。さて、ビルの収入というものは、ル経営をはじめ賃貸経営を行う目的とは何でしょうか。「代々受け継がれてきた土地を守っていくため」「不動産投資で儲けたい」「将来の年金代わりになる」「など、様々な考えがあると思います。多くの考えに共通しているのは「収入を増やすこと」です。

そのためには今回のテーマ「キャッシュフローの流れを理解する」で賃貸経営におけるお金の流れの全体像を掴んでいただき、次回からは具体的な数字、数値は概算です。

今月の筆者

●プロフィール
宅地建物取引士、賃貸不動産経営管理士、一般社団法人不動産ビジネス専門家協会登録専門家。
賃貸経営に特化した専門家として、空室対策や収支改善を中心に、デベロッパーの新築PJへ意見提供、セミナー講師等幅広く活動。



株常盤不動産
リーシング事業部長
三好 貴大

コラムのご感想・ご意見は下記まで!

一般社団法人不動産ビジネス専門家協会
東京都千代田区神田東松下町28番地
小林ビル101 (☎03-3527-1876)
http://www.fudosan-pro.biz/